

# EC ショップ売上アップの本質と新たな戦略

コロナ時代にますます必要不可欠となった EC ショップ。

今、EC 業界は追い風ともいえる状況にあります。

そんな中、EC ショップが今取るべきアクションにはどのようなものがあるのでしょうか。

黎明期から変わらない売上アップの本質・法則と今後の EC ショップのあり方について、  
初めての方にも分かりやすくお伝えします。



## 講師

クリックコンサルティング株式会社  
代表取締役社長 **高瀬 圭代 氏**

### ●講師プロフィール●



楽天株式会社において EC コンサルタントとして  
楽天市場出店企業のコンサルティングを行うと同時  
に楽天大学講師、楽天 EXPO・カンファレンス  
において講演を行う。2011 年より、クリックコンサル  
ティング株式会社 代表、ネットショップコンサル  
タントとしてネットショップの立上げから月商 1 億  
円超の EC ショップや大手メーカーなど数多くの  
EC サイトを支援。中にはネットショップ開店 1 ヶ  
月足らずで楽天総合ランキング 1 位を獲得したシ  
ョップや年商が 70 倍になった企業、モールの年間最優秀賞を受賞した店  
舗も多数。著書に「現場のプロがやさしく書いたネットショップ運営の教  
科書」(マイナビ)がある。

### ●講座内容●

- ◆ EC ショップ新規参入について
- ◆ EC 売上アップにむけた 5 つの視点
  - ① EC 市場のトレンドを把握する
  - ② 売り場を考える
  - ③ お客様を絞る
  - ④ ヒット商品を作る
  - ⑤ 品揃え・価格揃え
- ◆ ワークを交えながら楽しく講義

日時

令和3年 9月29日(水)

14:00 ~ 16:00

会場

ひたちなか商工会議所 5階 500会議室

※駐車券をお出しますので、  
会議所横の市営駐車場をご利用ください

定員

30名

受講料

無料

申込

9月24日(金)迄に下記申込用紙にご記入の上、FAXにてお申込み下さい。

主催・共催

主催：ひたちなか商工会議所

共催：(一社)太田法人会ひたちなか地区会、ひたちなか市勝田青色申告会、那珂湊青色申告会

問合せ

ひたちなか商工会議所

TEL：029-273-1371

- 新型コロナウイルス感染拡大防止の観点から、咳や熱等の症状がみられる場合は、出席をご遠慮ください。
- 受講者は、マスクの着用やアルコール消毒の励行にご協力くださいますようお願い申し上げます。

<<<お申込み先 FAX：029-275-2666>>>

9月29日 EC(電子商取引)活用セミナー 申込書

事業所名	[ご連絡担当者]		
所在地	〒	受講者名	
TEL/FAX	TEL：	FAX：	

\*ご記入いただいた情報は、当所からの連絡、情報提供のために利用するほか、今後セミナー開催の実態調査に利用することがあります。