

フジテレビ『とくダネ』や雑誌『プレジデント』で
商売心理学の達人として紹介され、アマゾンでは「広告」
「マーケティング」両部門で1位獲得の講師が解説！

営業・販売力強化セミナー

販促・接客・広告・セールスに

即・応用できるテクニック

集客・売上・契約で結果が出る

商売繁盛 9つの心理学的テクニック

商売は
経済学より
心理学



お客様の心理を上手に捉え、集客や広告・販促に活かしている会社やお店は大きな成果を上げています。「心理学」と言うと難しく感じられますが、ちょっとしたコツを理解すればお客様の購買意欲を高め、売上げアップや成約につながります。

そこで本講座では、業種を問わず販売や営業の現場で直ぐに実践できる9つの心理学的テクニックについて簡単なクイズや演習を交え伝授します。

【講師】ファーストアドバンテージ有限会社
代表取締役 **酒井 とし夫 氏**

1962年生まれ。立教大学社会学部卒業後、中堅広告代理店勤務を経て、広告制作会社を設立。以降、広告制作・パソコンスクール事業・ネット通販等のビジネスを立ち上げる。現在は、集客・広告宣伝・販促等のコンサルタントと共にセミナー講師として活躍中。

【著書】『売れるキャッチコピーがスラスラ書ける本』
『広告宣伝心理術』はアマゾンで1位獲得。

【講座内容】

- 商売は経済学より「心理学」
- お客様の心を捉える9つの心理学的テクニック
- お客様に30秒で好かれる方法
- お客様と5分で親友になる方法
- コミュニケーションの天才が使っている3つのスキル

人気講師による大好評のセミナー 販売・営業担当者、経営者・店長・リーダーからスタッフまでぜひ！

日時 令和3年**8月4日(水)** 14:00~16:00

会場 ひたちなか商工会議所会館 5F 500号室

申込 7月30日(金)迄に、ひたちなか商工会議所へお申込みください。
TEL▶273-1371/FAX▶275-2666

主催 ひたちなか商工会議所

共催 (一社)太田法人会ひたちなか地区会
ひたちなか市勝田青色申告会・那珂湊青色申告会

受講
無料

●新型コロナウイルス感染拡大防止の観点から、咳や熱等の症状がみられる場合は、出席をご遠慮ください。●受講者は、マスクの着用やアルコール消毒の励行にご協力くださいますようお願い申し上げます。●駐車券をお出しいたしますので、会議所横の市営駐車場をご利用ください。

* 切らずにFAX送信してください。

申込日: 月 日

(8/4)「商売繁盛 9つの心理学的テクニック」受講申込書

事業所名	[TEL] [FAX]	受講者名	
所在地			

* ご記入いただいた個人情報は、セミナー運営以外の目的で使用することはありません。* 3名からのお申込みは本紙をコピーしてお使いください。