

# 営業・販売力強化セミナー

飛び込み営業・生涯無敗のスゴ腕セールスウーマン“朝倉千恵子”が伝授！

## 営業・販売の現場ですぐ役立つ！ 初対面の1分間で 相手をその気に させる技術

**受講後に必ず意識が変わります！  
貴社の社員教育にこの機会をご活用ください！**

トップセールスと言われる人は、お客様との初対面の一瞬に全てを集中させて、その後の商談・交渉を有利に展開しています。

営業・販売の世界で継続的に成果を上げるためには、この初対面での1分間が「カギ」となります。そこで、すぐに使えてすぐに結果が出る「1分間で相手の心をつかむ」秘訣について伝授します。

【講座内容】

- 第一印象の重要性
- 礼儀・挨拶の仕方
- 売れる営業担当者の「ABCDの法則」
- 究極の質問話法を身に付ける
- 「あなたから買いたい」と言われるために



講師

株式会社新規開拓 代表取締役社長

朝倉 千恵子 氏

営業指南書はじめ著書37冊をもつ  
カリスマ講師

35歳で営業経験ゼロから大手研修会社に入社し年間売上ダントツ1位となる。2001年独立。丸ビルにオフィスを構え、「トップセールスレディ塾」を主宰すると共に社員教育・営業研修のコンサルタントとして全国各地で活躍中。

**日時** 平成30年11月13日(火) 14:00～16:00(質疑応答含)

**会場** ひたちなか商工会議所会館 5階 500号室

**受講料** お一人 1,000円(当日受付にて集金いたします)

**申込** 11月8日(木)までに、電話またはFAXで商工会議所へお申込みください。(担当:川崎)  
TEL▶273-1371/FAX▶275-2666

**主催** ひたちなか商工会議所

**共催** (一社)太田法人会勝田地区会・(一社)太田法人会那珂湊地区会  
ひたちなか市勝田青色申告会・那珂湊青色申告会

ひたちなか商工会議所 行

「初対面の1分間で相手をその気にさせる技術」受講申込書 (11/13開催)

事業所名		TEL	
所在地	〒	FAX	
受講者名			

\*ご記入いただいた個人情報は、セミナー運営以外の目的で使用することはありません。\*4名からのお申込みは本紙をコピーしてお使いください。