

あなたのお店、繁盛店に変わります

毎月、お店に繁盛店づくりのプロが伺います！

本商工会議所では、平成30年度ひたちなか市より委託を受け「繁盛店づくり事業」として、商業活性化総合コンサルタントの水井澄人氏（㈱ラフィネット総合企画代表取締役）を個店へ派遣し、現状の把握、問題点の抽出等をはじめ継続的な実戦指導のもと、業績拡大を目指した繁盛店の育成事業を行います。「最近売り上げが伸びない。後継者・スタッフの育て方がわからない。」など店づくりに悩むご店主様、下記の要領にて診断希望事業所を募集いたしますので、是非この機会にお申し込み下さい。



【繁盛店づくり研修内容の一例】

1. シズル感のある新しい看板商品づくり
2. 顧客ニーズに対応した店づくり
3. 商品陳列、店舗ディスプレイのやり方
4. 営業数値管理、営業展開計画の実施
5. 心をつかむコメントと
筆文字POP テクニック
6. お店で役立つ計数管理 など

総合コンサルタント
㈱ラフィネット総合企画
代表取締役 水井 澄人 氏



26年間の百貨店歴を生かし、各地の商店街や小売店における大型店の出店、競合対策といった問題に対し、その活性化策や戦略についての店舗診断及びコンサルティング指導活動を展開中。

募集要領

期間 平成30年8月～平成31年2月迄（延べ7回訪問／毎月、約3時間のコンサル）

対象 小売店、飲食サービス業店等の3店舗（一部お受け出来ない業種もあります）
継続的な実践指導を受けることが可能な方が対象となります。
（受付後審査会を経て決定させていただきます）

費用 70,000円（費用の一部としてご負担願います）

申込方法 6月29日(金)までに、裏面の申込書にご記入の上、ファックスで商工会議所へお申込みください。

平成30年度繁盛店づくり事業申込書

事業所名	
代表者名	印
所在地	
T E L	
ファクス	
Eメール	@
定休日	曜日
業種 (具体的に、 ご記入願います。)	
希望する内容 (課題や今回取り組 みたい内容を具体的 に、ご記入願います。)	