

繁盛店づくり講演会 開催のご案内

あなたはずっと自己流で、お店の経営を行っていませんか？

繁盛店に学ぶ！売れる店づくりとその手法

成功事例から店づくりの具体的な仕掛けを学ぶ！

本商工会議所では、郊外型商業施設の進出やインターネットショッピングによる消費行動の変化による問題に対し、その活性化策や戦略についての店舗診断及びコンサルティング指導活動を展開している(株)ラフィネット総合企画代表取締役の水井澄人氏を個店へ派遣し、現状の把握、問題点の抽出等をはじめ継続的な実践指導のもと、業績拡大を目指した繁盛店の育成事業「繁盛店づくり事業」を展開しております。平成30年度も繁盛店を目指す事業者を募り、個店に派遣する「繁盛店づくり(個別診断)事業」を継続して実施いたします。

今回は、第1部「繁盛店づくり講演会」、第2部「パネルディスカッション」として、過去の受講生をパネラーに事例紹介・体験談をお話しいたしますので、奮ってご参加下さい。

開催要項

日時

平成30年 **7月6日(金)**
午後2時～4時

受講
無料

第1部 繁盛店づくり講演会

第2部 パネルディスカッション (パネラー:平成29年度参加店)

会場

ひたちなか商工会議所 500号室

対象

事業者・飲食店・サービス業の方

(1事業所何名でも申込み出来ます。奥様・スタッフの皆様も是非ご参加ください。)

申込方法

6月29日(金)までに、電話又はFAXにて
商工会議所へお申込みください。(担当:事業推進課)

【TEL273-1371/FAX275-2666】

主催

ひたちなか商工会議所 商業/観・飲/生・文サービス業部会

講師

水井澄人氏

(株)ラフィネット総合企画
代表取締役

●26年間の百貨店歴を生かし、各市町村の商工団体、公共団体ならび企業へ向けて、現場視点から見た経営上の問題点を中心に、OJT及びOFFJTによる研修講師活動を展開中。

●各地の商店街や小売店における大型店の出店、競合対策といった問題に対し、その活性化策や戦略についての店舗診断及びコンサルティング指導活動を展開中。

ひたちなか商工会議所 行 FAX 275-2666

『繁盛店づくり講演会』 受講申込書(7/6開催)

事業所名				受講者名
所在地				
TEL		FAX		

*ご記入いただきました個人情報は、セミナー運営以外の目的で使用することはありません。