



何とかしたい!! 店づくりに悩むご店主様、奥様、後継者様!!
毎月、あなたのお店に伺います!

繁盛店づくりのフロによる最高の店づくり

最近売上が落ち込んでいる…。 以前に比べてお客様が来なくなった…。
後継者の育て方が分からない…。 店のスタッフが育たない…。 等々…。

本商工会議所では、平成29年度ひたちなか市より委託を受け「繁盛店づくり事業」として、商業活性化総合コンサルタントの水井澄人氏(㈱ラフィネット総合企画代表取締役)を個店へ派遣し、現状の把握、問題点の抽出等をはじめ継続的な実践指導のもと、業績拡大を目指した繁盛店の育成事業を行います。

下記の要領にて診断希望事業所を募集いたしますので、是非この機会にお申し込み下さい。



【繁盛店づくり研修内容の一例】

1. 商品レイアウトと客導線の見直し
2. 商品陳列と店舗ディスプレイのやり方
3. 営業展開計画に基づく販売仕掛けづくり
4. 売れる看板商品づくり
5. お客様の心をくすぐるコメントと
筆文字 POP の作り方
6. お店で役立つ計数管理

総合コンサルタント
㈱ラフィネット総合企画
代表取締役 水井 澄人 氏



26年間の百貨店歴を生かし、各地の商店街や小売店における大型店の出店、競合対策といった問題に対し、その活性化策や戦略についての店舗診断及びコンサルティング指導活動を展開中。

募集要領

期間 平成29年8月～平成30年2月迄 (延べ7回訪問/毎月、約3時間のコンサル)

対象 小売店、飲食サービス業店等の3店舗 (一部お受け出来ない業種もあります)
継続的な実践指導を受けることが可能な方が対象となります。
(受付後審査会を経て決定させていただきます)

費用 70,000円(費用の一部としてご負担願います)

申込方法 6月30日(金)までに、裏面の申込書にご記入の上、ファックスで商工会議所へお申込みください。(担当 江橋・大沼)

ひたちなか商工会議所 事業部 事業推進課 【TEL273-1371/FAX275-2666】

平成29年度繁盛店づくり事業申込書

事業所名	
代表者名	印
所在地	
T E L	
ファクス	
Eメール	@
定休日	曜日
業種 (具体的に、 ご記入願います。)	
希望する内容 (課題や今回取り組 みたい内容を具体的 に、ご記入願います。)	