

JUNE
06

No.206

2021年
6月10日発行



商工会議所報

ひたちなか

hitachinaka

P2

「経営発達支援計画」の認定を受けました

あなたの事業の経営課題を
解決しませんか？



P3

各種相談や
無料セミナーを行っています

・オンライン経営個別相談
・金融・経営安定相談会
・WEBセミナー

P10

会員のひろば

・弁護士法人
萩原総合法律事務所
・焼肉あんじ

P4

三択クイズ
市内の美味しいものが当たる☆
応募者募集！

P4

ねくぜね！

ミナト防災通信工業(株)
若林 龍也さん



P5

ひたちなかで食べよう
応援キャンペーン
テイクアウトDE1000円弁当
プロジェクト 参加店レポート

P7

・会頭日記
・ロスだより

P8

・青年部通信
・クローズアップ女性会
・青研ニュース



あなたの事業の経営課題を解決しませんか？

本商工会議所が「経営発達支援計画※」の認定を受けました

「販路拡大・新規事業分野への参入、業務効率改善、売上・収益の向上」をしたい等、経営力の強化・持続的発展を図りたい小規模事業者の方を、商工会議所が寄り添いながら目標達成のために各種サポートを行います。



経営分析

個店の特性に応じた需要動向調査や各種経営分析を行い、経営の状況を把握し、経営課題を明確化します。

事業計画策定

分析結果を基に事業計画づくりを行います。
具体的な行動を決め、目標とする売上、利益の数値目標も設定します。

計画実行

計画実行をサポート

販路拡大をサポート

展示会出展、WEB展開、プレスリリースなどの販路開拓の支援を行います。

資金調達・補助金活用をサポート

計画の実行にあたり資金調達や補助金の活用・申請の支援を行います。

計画遂行のフォローアップの実施

計画の進捗を確認し、各種専門家と連携しながら計画のフォローアップを行います。

計画目標達成！

経営力強化・事業の持続的発展へ

販路の拡大、業務効率改善などの計画目標達成後、更なる発展を目指し PDCA サイクルを回し新たな計画作成・実行へ

※ 経営発達支援計画とは・・・

商工会議所が小規模事業者の経営戦略に踏み込んだ支援を実施する計画で、経済産業大臣より令和3年3月に認定を受けました。

計画の詳細はこちらを御覧ください➡



まずは経営分析だけでも受けてみませんか？

お問合せ・ご相談は、ひたちなか商工会議所企業支援課 ☎273-1371 那珂湊支所 ☎263-7811 まで。

コミュニティ交流サロン事業

「まちかど交流館ふらっと」

【第6回ハンドメイド作品展】

レンタルボックス出展者による作品展を開催します。

○開催期間：6/19（土）～7/4（日）10：30～17：00

様々な作品を展示・販売します。ぜひお越しください！

○問合せ：事業推進課



コミュニティスペース3710屋

○七夕飾りwith堀川保育園

開催期間：6/19（土）～7/6（火）

※7/7（水）は定休日となります。

内 容：

例年展示している七夕飾りに合わせて、「七夕」をテーマにした堀川保育園児たちの絵画も展示します。



お庭の何でも相談屋！

造園、樹木管理・販売
石工事、外構エクステリア工事

作庭 草 思 園

代表 坂 田 常 行

〒312-0063 ひたちなか市田彦998-27
TEL・FAX 029(273)0705 携帯090-8487-0195

事務用品・OA機器・スチール家具・ゴム印

サプライ・トノオカ

TEL.275-1560 FAX.275-1429



「ひたちなか」ならではの土産品が並んでいます

本商工会議所では、観光客の土産品需要に応え、一昨年より市や観光協会と連携、ひたちなかまちづくり（株）の協力のもと、JR勝田駅2階東西自由通路に駅ナカ

（那珂湊支所 大沼）

報告 地元のお土産「KATTE」

で買って！

4/16~25

力売店「KATTE」を春と秋の期間限定で開設しています。今回は国営ひたち海浜公園のネモフィラの見頃に合わせて10日間にわたって開設、ご当地グルメのイチゴダッペやほしいも学校商品などを販売、勝田駅を利用する観光客や地元の方々に利用いただきました。コロナ禍ではありますが、今後も販売実績を積み重ね、土産品店の常設化を目指します。

（那珂湊支所 大沼）

報告 治療を続けながら働ける職場づくり 治療と仕事の両立支援セミナー

4/27

会員増強キャンペーン実施中!!

未加入事業所をご紹介ください

地域と企業の応援団

経営に関するご相談は、商工会議所へ
詳細は総務企画課まで

日本産業力カウンセラー協会東関東支部の高遠康治氏を講師に、「事業場における治療と仕事の両立支援」についての講習会を開催しました。

テーマは、国民の2人に1人がかかる病気で「不治の病」から「長く付き合う病気」に変化してきているがんを治療しながらの仕事との両立について。がんを患う労働者に対する企業の両立支援として、①休暇・休業制度や柔軟な働き方の人事労務的支援、②職務適

（企業支援課 打越）



齋藤純一秘書（写真右）に陳情書を手渡す柳生会頭

最低賃金については、政府が引き上げへの意欲を示す一方、多くの中小企業者から「コロナ禍で昨年度と同様に危機的経済情勢にも関わらず中小企業の経営実態を超える大幅な引き上げが行われるのではないか」といった不安の声が聞かれ、日本

商工会議所では、『最低賃金に関する要望』コロナ禍の厳しい経済情勢を踏まえ、現行水準の維持を』を取りまとめました。

こうした中、本商工会議所柳生修会頭は、地元選出の国会議員である梶山弘志先生へ『最低賃金に関する商工会議所の主張』を陳情しました。内容は次のとおり。

①最低賃金に関しては危機的な経済情勢を反映した新たな方針を②コロナ禍の危機的な経済情勢を踏まえ「現行水準の維持」を③中小企業が自発的に賃上げできる環境の整備を④地域の経済実態に基づいたランク制の堅持。

なお、日本商工会議所では、今後中小企業三団体連名による「最低賃金に関する要望」について、関係機関へ働きかけていく予定です。

（総務企画課 大内）

各種相談や無料セミナーを実施中!

オンライン経営個別相談

相談をご希望の方にはZoomのID・パスワードを発行します

コロナ感染リスクの軽減や時間的問題などの理由により来所することが困難な方に対し、本所・支所にオンラインによる経営相談窓口を開設しました。金融、補助金・助成金、雇用、創業、税務などの各種相談に当所職員が対応いたします。相談をご希望の方はご連絡ください。

※カメラやマイク等、オンラインシステム「Zoom」を使用できる環境をご用意ください。

WEBセミナー

何時でも、何処でも、好きなだけ、ひたちなか商工会議所のホームページから経営に役立つセミナーが無料でご覧いただけます

【ホームページアドレス】 <http://www.hcci.jp/> 【ID及びパスワード】 ID: k0100 パスワード: 1371

金融・経営安定相談会 6月23日(水) 10:00~15:00

事前予約制

専門相談員が経営をサポートします。お気軽にご相談下さい。

問合せは企業支援課・那珂湊支所へ（相談・サポートはすべて事前予約制） ☎ 029-273-1371（本所）・029-263-7811（支所）



ねくぜね! NEXT GENERATION

次世代を担う会員事業所の後継者の方に
インタビューするコーナー



ミナト防災通信工業(株)
わかばやし りゅうや
若林 龍也さん

自己紹介をどうぞ!

平成5年3月11日生まれの28才です。小さい頃からサッカーに没頭していて、那珂湊中学校、水戸商業高校時代もライバルたちに揉まれながらサッカー漬けの日々を送っていました。自分たちの代では成し得なかった全国大会出場を、中学でも高校でも先輩や後輩が果たしてくれました。サッカーを通しての経験は、とても貴重な時間だったと改めて思っています。この経験が生きているのか、ある程度のことは負けん気と根性で頑張れます!(笑)

好きな言葉は「初心忘るべからず」。何事も慣れというのはいいことでもある反面、怖さでもあると思っています。物事を始めた頃の謙虚で真剣な気持ちを忘れずに様々なことに積極的にチャレンジして行くことが自分の可能性を広げる一歩であり、延いては会社へ貢献できる手段であると考えています。**社長に言いたいことは?**

父の性格上、全く意識はしていないだろうと思いますが、「仕事においても人としてもいつも目標となる壁(試験・課題)」を与えてくれてありがとう! **将来どんな会社になりたい?** お客さまや一生懸命働いてくださっている社員の方にとってもアットホームな会社です。まずは、働く自分自身が幸せになって欲しいと思っています。人命やお客さまの大切な財産をお守りすることが使命である弊社業務の特性上、一人ひとりが元気で明るく、お客さまに寄り添える、そんな会社でありたいと思います。

親父の一言(若林純也さん)

自分や会社は、地域や地元の人たちに育ててもらいました。地域やそこに住む人たちのためになる、そんな会社であり続けてください!

5名様に
プレゼント

今回の賞品はコレ!!

『(株)あ印の“海の食堂セット”』

新 会員限定 三択クイズ

問題

今回取材した、若林さんからの出題です。
「ひたちなか市に根付き間もなく50周年を迎える弊社ですが、社名は発祥地から付けられました。弊社の発祥地はどこでしょう」

1. みなとみらい 2. 那珂湊 3. パプアニューギニア

応募方法

右欄の点線で囲まれた部分内を記入のうえ、FAXでお送りください。官製はがきで応募の際は、右の点線部分をはがきに貼付し、「〒312-8716 ひたちなか市勝田中央 14-8 ひたちなか商工会議所総務企画課」宛にお送りください。

締め切り 令和3年6月30日(当日消印有効)

FAX 029-275-2666

◎前回の にしのや(霞西野商店) 南百瀬さんからの出題の正解、“にしのや”が創業した時代は、1. 明治 でした。正解者は37名、ご応募ありがとうございました!

※当選された方には、商工会議所より電話連絡をしたうえで賞品をお届けいたします。なお、ご応募いただきましたお客様の個人情報は厳重に管理し、賞品の抽選および当選者の確認・連絡のみに使用させていただきます。

答え(正解と思う番号に○を付けてください)

1. みなとみらい 2. 那珂湊 3. パプアニューギニア

事業所名

氏名

住所 〒

TEL

※応募は1事業所につき1枚のみ有効です。

お食事処のぞみの
テイクアウトはじめました!

のぞみのテイクアウトが好評です!

新鮮なお刺身の盛り合わせや、名物海鮮丼、特製カレー、シーフードピザ、裏人気の豚生姜焼きなど...
おひとりでも、ご家族でも、ご家庭でのぞみのお食事をお召し上がりいただけます!

「お食事のみ、宴会のご利用もお気軽にどうぞ」

関東屈指の濃い温泉



ご注文はお気軽に♪
お電話029-265-5541
またはフロントにて。

海鮮レストラン浜辺おすすめ!



荒浜丼
サバ・イワシ・サンマの蒲焼きとしらす乗せ丼
味噌汁・香の物付 1430円

テイクアウト
アカエイカツレツ
レモンタルタル弁当
1000円

世界のワイン100種もお楽しみください



ご予約・お問い合わせ
029-262-3164
(那珂湊魚市場手前)

海鮮レストラン浜辺
ひたちなか海浜鉄道湊線
乗車特典サービス
【ドリンク全品100円引!】
www.kasugahotel.co.jp/

ひたちなかで 食べよう 応援キャンペーン

翔ちゃんの
突撃レポート



那珂湊支所
大沼 翔

3/16 より始まり、1000 円以上の飲食で 500 円割引という魅力的な内容で、多くの方にご利用いただいた本キャンペーンですが、5/31 をもって終了となりました。

今回は、キャンペーンに参加した那珂湊地区の2店に、店舗への影響や、お客様の反応など聞いてみました！

大川商店 大川さん

今回の食べようキャンペーンは、魅力的でお客様にもわかりやすいサービスだったと思います。当店にもキャンペーンを知った常連のお客様が新規のお客様と一緒にご来店くださいました。キャンペーンに参加させていただいたことで、来客数や売上の増加は勿論のこと、氏名・住所を記入していただくシステムにより、どの地域からお客様がいらっしゃるのか等、新たな発見もありました。コロナ禍で大変な中、素晴らしいキャンペーンを企画していただき有難う御座いました。



松花堂弁当

グリルアイ 石橋さん

以前の「テイクアウト&デリバリー応援キャンペーン」に参加した際、お客様から大変好評だったので、引き続き今回も参加させていただきました。キャンペーンが始まってからは、新規のお客様や、お問い合わせが大変増えました。また、昔通っていたいたお客様がご来店されるなど、いつもと違う空気感で慌たしく営業することができました。コロナ禍ですが、お客様に安心してお越しいただけるよう対策を徹底して、皆様のご来店をお待ちしております。



牛すじカレー (680円)

テイクアウトDE1000円弁当参加店レポート

「ひたちなかで食べよう応援キャンペーン」のコラボ企画、「テイクアウトDE1000円弁当プロジェクト」に参加した50店中の2店に、1000円弁当の開発秘話やお客様の反応など聞いてみました！

割烹 錦扇 根本さん



すっぽん雑炊 (1,000円)

割烹料理店ならではの、食したことがない方でも気軽に楽しみたいだけの「すっぽん雑炊」をテイクアウトできるよう考えました。提供を始めてからは多くのお客様より好評をいただいております。すっぽんの効能は、必須アミノ酸やビタミン、ミネラルなどを豊富に含むため強精効果があり、血行促進・新陳代謝が活発になって、疲労回復を早め、コラーゲンもたっぷり含みます。また、風邪・低血圧・胃腸の弱い人などにも良いとされています。今後も先が見えない状況が続くと思いますが、皆様の応援を力にして頑張ります！

沖縄料理かりゆし 前田さん



まるごと沖縄弁当 (1,000円)

当企画では、「ひたちなかで食べよう応援キャンペーン」の力添えがあり、毎日、想像以上の注文をいただくことができました。リピーターのお客様が多く、気に入っていただけたかと思えます。今回の「まるごと沖縄弁当」では、沖縄料理や、当店を多くの方に知っていただける良い機会だと捉え、参加させていただきました。コロナ禍で大変な状況ではありますが、地域の皆様に沖縄の良さを伝えていけるよう、これからも頑張っ参ります。

新 会頭日記

文／柳生修

5 March



●5月1日(土)ー5日(水)

今年のゴールデンウィークは、コロナ禍の収束が見えない中、遠出を自粛して過ごした。お陰で、自宅庭の除草や片付けができた。とは言え、2日に結婚記念日の外食と、3日にホームコースでのゴルフ競技に参加した。来年こそは、兼ねなく旅行に出掛けたい。

●5月12日(水)

オンラインでの日商税制専門委員会に参加。令和4年度の税制改正に向けて日商としての意見を取りまとめた。事業承継税制改革推進と消費税のインボイス導入に慎重な姿勢だ。

●5月18日(火)

正副会頭会議の前に、青年部役員との懇談会を開催。有意義だったので、今後も定期的に開催したい。若い視点でアフターコロナを念頭に将来を見据えた提言を期待したい。

●5月19日(水)

市の魚食普及実行委員会を開催。地元で捕れる美味しい魚を多くの市民に知って食べてほしいと願う。

●5月21日(金)

女性会の総会に出席。青年部と共に会議所イベント実行の原動力だ。

●5月24日(月)

まちづくり会社役員会に引き続き、株主総会に出席。

ロスからの手紙

当会議所の海外進出アドバイザーで米国 GLOBIZZ CONSULTING 社 President 春山氏が海外事業への気付きを伝えるコーナー。

【アメリカのワクチン接種とオンライン】

アメリカでは5月に入り、ワクチン接種年齢が12歳まで引き下げられ、私の家族や会社の従業員、友人などの間で、まだ2度受けていない人はいなくなった。製薬会社のブランド選択や、副反応の恐れなど、こちらでも少し話題にはなったが、供給も接種もスムーズに進み、マスク嫌いのアメリカ人にとっては、自由に外出できることがモチベーションになったようだ。

前月お知らせしたように、接種会場はワクチンのブランド別に近隣にたくさんあり、オンラインですぐに予約することも出来た。日本では高齢者がIT音痴である前提で話が進むが、なぜアメリカでは話題にならないのかが不思議である。そう言えば、アップル社がiPadを発売した15年くらい前の話だが、当時高価でまだ身近でなかった憧れのデバイスは、アメリカ国内出張時に、機内で使用しているのはファーストクラスに乗る高齢のお金持ち風の方ばかりだった記憶がある。携帯の使い方であたふたする日本に住む両親に比べ、なんてアメリカの年配者は“ハイカラ”なのか、当時不思議に思った記憶がよみがえる。アメリカで育ったうちの子供たちは、小学生の頃から、プレゼンテーションの宿題があり、パワーポイントを使い、自分の意見を人に伝える訓練をしてきた。だから中学生の頃には、親に対し立派な意見も言うし、何せ大学生になると全員が寮に入り、皆が親元を離れる。動物的にはこれが独り立ちのタイミングなの

だ。文化や環境の違う日本とは比較は出来ないが、人に頼らず自立するアメリカには、ニートもいない。なので二世帯住宅もなく、一方でリタイアメントホームが充実する。

アメリカのワクチン接種予約はオンラインで申し込むが、それに対し誰も文句は言わない。でもなぜそれが、日本では高齢者軽視になってしまうのか、対応力の差がわからない。

【アメリカのオンラインビジネスと日本企業】

日本で成功した企業が、アメリカ進出でAmazonを販売先として狙うケースが多く、この数年は特に相談が増えた。ネットの世界では、あるルールを知っていると、ブランドや立地というリアルビジネスの過去の基準を飛び越え、SNSで情報発信をし、一気に成功することがある。いずれの時代も大事なことは、一時的に売れるのではなく、継続的に利益を出す仕組みが作れるかどうかである。

国土の広いアメリカでは、昔からカタログショッピングやテレビ通販が盛んで、モノを手にとらず購入する習慣があった。一方で購入済みのものは、理由のいかんにかかわらず、返品も自由に行われる。メーカーは、このコストを含めておかないと、アメリカで消費者向けビジネスをすると、その返品量の多さに驚かされる。

また大雑把なアメリカ人は、多少個包装がダメージを受けていても、使用に支障がなければ、特に気にせず購入もする。外箱も商品の一部とすら考える日本人の消費者とは、大きな差である。但しコンプライアンスについては厳しく、表示内容に誤りがあり、ケガや事故につながると、場合により消費者訴訟にも発展しかねない。ルールを厳しく運用する、アメリカの特徴ともいえる。一方で、日本のメーカーの方々の中には、文化なのか、グレーな運営になれているせいか、規制に合致しているかどうかを軽視する人も多い。アメリカは学校や職場でも、ルールさえ守れば後は自由、そういう市場であるからこそ、規制への対応は抜かりなく行なってほしい。まして自社のコストを優先するあまり、ルールを無視するようなケースでは、懲罰的な罰金を受ける日本企業も出てきているので、注意が必要である。海外に進出する際には、その国の国民に製品供給を通じて、ビジネスで貢献する、そういうスタンスで是非大成功を目指して頂きたい。



ワクチン接種予約会場

日本では接種の予約を取るため、長時間並ぶ人が多い。アメリカと日本の高齢者の差は何か？もしかすると、差があるのは高齢者だけでないのでは？

ワクチン接種はドラッグストアの中

普段から薬剤師が予防接種を打つため、ワクチン接種も初めから大手ドラッグストアでも行われる。場所は売り場の一角にコーナーを作り、打ち終わった人は売り場に置かれたパイプ椅子で休憩し、その後自己判断で帰っていく。





お問い合わせ：企業支援課 品田

将来を見据えた 資産形成!

5月例会は、経営研究委員会が主管となり、「今こそ経営者に必要なお金の話! 未来を見据えて動き出そう!」をテーマに、令和2年度1月事業でも講師を務めていただいた、ファイナンシャルプランナーの西原泰浩氏より、資産形成について学びました。

資産形成には、①人生の夢・目標を明確に(ワクワクする夢を)②その夢の達成にはいつまでにいくら必要か③資産をどの比率で配分するか(投資の成績の約80%はここで決まる)④銘柄選択・投資タイミング、の4つのプロセスが大切であることを、法人経営者の退職金を例にご説明いただきました。

オンラインのみでの開催でしたが、聴いているメンバーの真剣な様子は画面越しにも伝わってきました。

(企業支援課 品田)

女性会

じょせいかい



最初の一步を踏み出し、 華々しくスタート!

さわやかな初夏の風を感じ始めた5月21日、第18回通常会員総会を開催しました。

今年度は、新型コロナウイルスの感染拡大を鑑みて、役員のみに出席を依頼し、会員出席18名、委任状出席41名、合計59名が参加。来賓には柳生会頭に臨席頂きました。冒頭、大山会長が、「昨年は総会も開催できない状況下でしたが、今年度はSDGsや社会福祉など自分たちの目標を持って事業を展開しよう」と挨拶。

続く議案審議では、大山会長が議長となり進行。議案である令和2年度事業報告及び収支決算、令和3年度事業計画及び収支予算(案)については、すべて可決承認され、若葉のようなフレッシュな気持ちで今年度事業をスタートしました。

※当日ご出席頂けなかった会員の皆様には総会報告を郵送しておりますので、ぜひご一読ください。

(企業支援課 中谷)



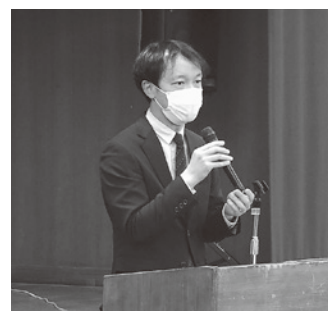
総会もソーシャルディスタンス

青研NEWS

令和3年度、キックオフ!

4月23日に通常総会を開催し、新年度の事業計画・収支予算が承認されました。

柳生昌克会長(コロナ電気株)は本年度の活動方針として「自社の経営に関する研究をより深化させる年にしたい」と語りました。例年実施している講師例会や会員相互の情報交換・勉強会、会員企業見学会に加え、ものづくりにかかわる研究・実験も積極的に行っていきます。



新年度への意気込みを語る柳生会長

メンバー企業を見学!

令和3年度青研にも、どうぞご期待ください!

5月18日に会員企業見学会を開催、今回は市内で放射線測定装置の設計・開発・販売等を行う(株)テクノエーピーを青研メンバーで訪問しました。



自社製品の説明を受けている様子

本年度は7月と1月にも開催予定です。この機会にぜひご入会ください。

(事業推進課 佐藤)

制度融資のご案内

(令和3年6月1日現在)

種 類	融 資 限 度 額	利 率
マルケイ融資 [日本政策金融公庫]	2,000万円 (設備・運転)	1.21%
普 通 貸 付 []	4,800万円 (設備・運転)	1.11~2.45%
設備投資支援 [茨城県]	10,000万円 (設備)	1.2~1.5%
パワーアップ []	5,000万円 (設備・運転)	1.3~1.6%
自 治 金 融 [ひたちなか市]	1,000万円 (設備・運転)	1.11%
振 興 金 融 []	2,000万円 (設備・運転)	1.11%
短 期 資 金 []	500万円 (設備・運転)	0.9%
経 済 活 性 化 []	1,500~3,000万円 (設備・運転)	1.11~2.1%

○問合せ：企業支援課

「茨城県事業承継・引継ぎ支援センター」発進!!

令和3年4月1日、あらゆる事業承継についてご相談いただける新たな窓口として「茨城県事業承継・引継ぎ支援センター」が新事務所に移転してスタートしました。事業承継の相談をワンストップで行うため、これまで、第三者による事業引継ぎ(M&A)を支援してきた「茨城県事業引継ぎ支援センター」と、おもに親族内承継を支援してきた「茨城県事業承継支援ネットワーク」の機能を統合して誕生した公的な相談窓口です。

ご相談のお申込み方法など詳細につきましては、ホームページをご覧ください。

事業引継ぎは「タイミング」と「早めの検討」が最も重要になります。まずは、当センターまでお気軽にご相談ください。

【お問い合わせ】水戸市桜川1-1-25大同生命水戸ビル9階903
TEL 029-284-1601

HP <https://mito.inetcci.or.jp/hikitsugi/>

Move

市内景気動向調査 第4四半期

市内の景気を把握するとともに、今後の地域企業の経営活動方針に資することを目的としています。

(調査期) 令和3年1~3月期 (サンプル社) 会員事業所60件
業種内訳…製造13、小売12、サービス16、建設15、卸売業4

新型コロナウイルスの厳しさ残り、来期も慎重

◆概況

建設業は依然として従業員の確保を課題としている。製造業・小売業・サービス業・卸売業は需要の停滞やニーズの変化の対応を課題としている。全業種に新型コロナウイルス感染症に伴う外出自粛により売上は落ち込み業況、資金繰りは深刻な状況である。来期についても慎重な見通しである。

◆業況DIの推移

業種別	令和2年10~12月	令和3年1~3月	令和3年4~6月(見通し)
全 体	▲10.3	▲17.6	▲17.6
建設業	▲9.1	0.0	▲42.9
製造業	18.2	10.0	20.0
小売業	0.0	▲33.3	▲22.2
サービス業	▲50.0	▲50.0	▲37.5
卸売業	0.0	0.0	0.0

※数値は「好転」と答えた企業の割合から「悪化」と答えた割合を引いた値

◆会員の声

(小売業) 外出自粛により来客数激減で売上激減。

(製造業) コロナ禍が社会全体に重くのしかかっている。このような状況下でも比較的好調な業種もありそれを見習って発奮することが大事と考える。

(建設業) コロナ禍の経済低迷による受注減が懸念される。

※イラストはイメージです。

職員紹介

課長

飛田 和明

- 課内統括
- DXプロジェクトリーダー

心も体もリフレッシュ。
健康経営を応援します。



課長補佐

江橋美枝子

- 商業部会
- まちづくり関連事業
- 簿記検定

原点回帰を目指し、
初心を忘れずに行動します。



係長

戸田 千晴

- 建設業部会
- 金融・コンサルティング業部会
- 各種共済 ○ 珠算検定

「マスクの下は笑顔です」。
笑顔で対応させていただきます。



主事

佐藤 献

- 工業部会 ○ 交通・エネルギー部会
- IT企業協議会
- 元気ひたちなか特別委員会

家では3歳児(双子)のパパです。
家庭も仕事もがんばっぺ!



主事

大森 和樹

- 生活・文化サービス部会
- 産業交流フェア
- コミュニティ交流サロン

特技を活かして
皆様への貢献に努めます。



主事

松山二三夫

- 自動車・火災共済

火災共済・自動車共済の
相談はお気軽に!!



西野 美佐

- パソコン講座
- ITトータルサポート
- LPガス口座振替

いつも明るく! 元気に!
笑顔で! 頑張ります。



根本 貴子

- 総合案内
- 各種事業
- 検定試験受付

いつもニコニコ、
親切・丁寧 心がけています♡



吉田 佳子

- 委託団体業務
- 検定試験受付

学ぶ気持ちを大切に、
楽しんで頑張ります。



今月は
事業部
事業推進課
を紹介します!

労務問題や事業継承に注力

弁護士法人 萩原総合法律事務所

萩原 慎二さん

東石川3丁目21-8 東功ビル2F2号室

☎029-212-5430 029-212-5431

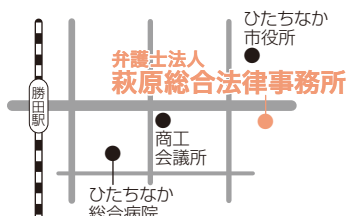
営業時間／9：00～17：30

定休日／土・日・祝日（毎月最終日曜日は無料相談会を開催。

お問い合わせください）



「散歩や水泳、ジョギング、筋トレなど体を動かしてリフレッシュしています！」と話す萩原先生



Q この仕事を始めたきっかけは？

東海村出身で、原子力の研究者になりたいと思っていたのですが、大学を受験する際、法学部に進路を変更し、“法則を学ぶ”ことから“法律を学ぶ”ことにしました。その後、ネルソンマンデラやリンカーンなど偉人たちの職業が弁護士だったことを知り、興味を持ちました。筑西市に事務所を構えていましたが、平成29年当時ひたちなか市内に法律事務所がなかったので、市民や企業の皆様のお役に立てればと考え開設しました。

Q 仕事をする上でのこだわりは？

難しい法律用語を使わず、わかりやすい言葉に置き換え、具体例を挙げながら説明するよう心掛けています。一生に一度あるかどうかの困りごとに対し、信頼され依頼を受けることに喜びを感じます。その期待に応えられるよう実力を磨くと同時に、弁護士の仕事の奥深さも感じています。

Q PRをどうぞ！

企業側の労務問題や相続に力を入れています。労働者は労働法で守られていますが、経営者を守ってくれる法律はありません。事業継承や相続トラブルで頓挫せずに、経営者が本来の役割にエネルギーを費やせるようサポートします。現在事務所は県内3ヶ所、弁護士は9名ですが、弁護士を増やし、茨城で一番頼りになる法律事務所を目指します！

取材メモ

毎月最終日曜日に無料相談会を開催しています。平日相談に来られない方、ぜひご利用ください。また、この会報誌に毎月チラシを同封しているのでチェックしてみてください。

Q この仕事を始めたきっかけは？

ひたちなか市内の焼肉店で働き始めたのがきっかけで、どんどん肉の奥深さに魅了され、いつかは自分で焼肉店を開きたいと思いました。その後精肉店に勤務し肉の知識を学び、肉の質を見極める力を養い、昨年の7月15日、ついに自分の店をオープンしました。

Q 仕事をする上でのこだわりは？

常陸牛にこだわり、その時々で良い状態の牛肉を仕入れ、サンチュや季節の野菜は実家の畑で収穫した無農薬のものを使用しています。居心地の良い時間を過ごしていただくために、お客様と適切な距離を保ちながらの接客を心がけています。

Q PRをどうぞ！

一番人気は“赤身あんじ盛り”。肩、ももを中心とした4点盛りで、日ごとに内容を変えているので飽きずに楽しんでいただけるメニューです。当店自慢のお肉プラス、前菜・焼物・主食にデザートがつくコース料理もあります。（2名様～予約は前日まで）

当店では煙の出ないヘルシーロースターを使っているため、ニオイが気になりません。カフェのような雰囲気なので一人焼肉にもおすすめです！

取材メモ

西野さんより「1周年記念の7月15日から、上質なお肉と飲み物をお得に召し上がっていただく“常陸牛焼肉イベント”を企画中！詳細が決定したらHP、インスタで告知するので、チェックしてみてください」

居心地の良い時間を…

焼肉あんじ

西野 美香さん

勝田東町14-3 ☎029-229-2829

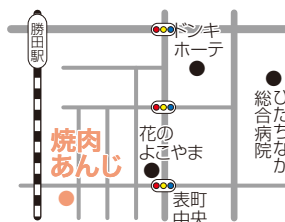
営業時間／17：00～23：00（L.Oは22：30）定休日／木曜日

HP／<https://foodplace.jp/yakiniku-anji/>

Instagram／[anji_yakiniku](https://www.instagram.com/anji_yakiniku)



「個人的にはもも肉、特にシンシンという部位が柔らかくて好きです！」と話す西野さん



編集後記

梅雨のじめじめした季節になりました。私は休日、ハイキングに行ってきました。綺麗な空気を吸い、鳥のさえずりが聞こえる緑の木々の中を歩くのはとても気持ちが良く、最高の気分でした。帰り道は自信がなくなり、もう帰れないかもしれないと思うプチハブニングはありましたが、やっぱり素敵なお日でした。皆さんも自然から癒しをもらいに行ってみてはいかがでしょうか？（K. T）